

Unfall, Berufsunfähigkeit, Rente: So wichtig ist das persönliche Sicherheitsnetz

- Besonders in Krisenzeiten ist nicht nur familiärer Zusammenhalt unersetzbar – persönliche Vorsorge und Versicherungen bieten zusätzliche Sicherheit.
- CosmosDirekt, der Direktversicherer der Generali in Deutschland, gibt Tipps, welche Versicherung in welcher Situation am besten passt.



Fotoquelle: CosmosDirekt/Adobe Stock

Saarbrücken – Trotz des guten familiären Zusammenhalts in Deutschland¹ können Krisen und Notfälle so manche Familie an ihre finanzielle Belastungsgrenze bringen. Umso wichtiger ist es, durch Versicherungen und Vorsorge ein individuelles Sicherheitsnetz für die jeweilige Lebenssituation zu haben – besonders, wenn

Pressekontakt

Jörg Linder, Head of Media Relations, T +49 (0) 241 456 5664
Sabine Gemballa, Media Relations CosmosDirekt, T +49 (0) 681 966 7560

presse.de@generali.com

 CosmosDirekt
 @CosmosDirekt
 Generali Deutschland AG
 @GeneraliDE

www.cosmosdirekt.de
www.generali.de

Generali Deutschland AG
Adenauerring 7
D-81737 München

die Familie finanziell nicht unter die Arme greifen kann. CosmosDirekt erklärt, welche Versicherungen für den Krisenfall wichtig sind und was es dabei zu beachten gilt.

UNFALLVERSICHERUNG – ABSICHERUNG FÜR PECHVÖGEL

Eine private Unfallversicherung ist unter anderem für jeden sinnvoll, der sportlich aktiv ist, denn die gesetzliche Unfallversicherung kommt nur bei Unfällen am Arbeitsplatz oder auf dem direkten Hin- und Rückweg für Schäden auf. Und die Krankenkasse übernimmt zwar die Arzt- und Krankenhauskosten, zahlt jedoch nicht für die Folgeausgaben, falls jemand dauerhaft körperlich beeinträchtigt ist. Dagegen sichert eine private Unfallversicherung die Folgen eines Unfalls zu Hause und in der Freizeit ab und umfasst in der Regel ein breites Leistungsspektrum, zum Beispiel Krankenhaustagegeld, Unfallrente oder auch Assistenzleistungen. Die persönlichen Lebensumstände sind jedoch entscheidend dafür, welche Leistungen die Unfallversicherung konkret umfassen sollte. **Melanie Weis, Vorsorgeexpertin bei CosmosDirekt**, rät: *„Der Vertrag sollte nicht nur eine feste Versicherungssumme, sondern auch eine monatliche Unfallrente beinhalten. Zudem empfehle ich einen Progressionstarif, mit dem die ausgezahlte Summe überproportional zum Schweregrad der Invalidität ansteigt.“*

RISIKOLEBENSVERSICHERUNG – ABSICHERUNG FÜR HINTERBLIEBENE

Ob Familiengründung, der Aufbau eines eigenen Geschäfts oder die Erfüllung des Traums vom Eigenheim – eine Risikolebensversicherung ist immer dann eine Schutzoption, wenn durch den eigenen Tod die Hinterbliebenen in große finanzielle Schwierigkeiten geraten würden. *„Daher ist es wichtig, dass sich jeder einmal mit dem Thema und der Versorgungssituation seiner Familie beschäftigt und sich um eine entsprechende Absicherung kümmert. Grundsätzlich ist dafür eine Risikolebensversicherung gut geeignet“*, sagt **Melanie Weis**. Sie ist ein günstiger Schutz, um der Familie im eigenen Todesfall finanzielle Sicherheit zu geben – vor allem dann, wenn sie frühzeitig abgeschlossen wird. *„Dann ist eine gute Basisabsicherung für die Liebsten schon für unter zehn Euro im Monat möglich“*, ergänzt **Melanie Weis**.

BERUFSUNFÄHIGKEITSVERSICHERUNG – ABSICHERUNG FÜR ERWERBSTÄTIGE

Wenn der Beruf wegen einer Erkrankung oder eines Unfalls nicht mehr ausgeübt werden kann, ist schnell der Lebensstandard oder sogar die Existenz in Gefahr. In diesem Fall kann eine Berufsunfähigkeitsversicherung helfen. Die Expertin rät, eine solche direkt nach dem Berufseinstieg abzuschließen. Denn: *„Wie bei der Risikolebensversicherung gilt auch bei der Berufsunfähigkeitsversicherung: Je jünger der Versicherte, desto günstiger ist in der Regel der Beitrag. Achten sollte man beim Vertragsabschluss auch auf Flexibilität“*, sagt **Melanie Weis**. *„Mit einer sogenannten Nachversicherungsgarantie kann die Höhe der Berufsunfähigkeitsrente ohne Probleme an die aktuelle Lebenssituation angepasst werden, zum Beispiel nach einer Gehaltserhöhung, dem Kauf einer Immobilie oder einer Heirat.“*

PRIVATE ALTERSVORSORGE – ABSICHERUNG FÜR SPÄTER

Auch ohne akute Notfälle und Krisen ist es wichtig, sich mit der persönlichen finanziellen Vorsorge zu beschäftigen, um auch nach dem Erwerbsleben noch den eigenen Lebensstandard halten zu können. *„Je früher man damit anfängt, desto kleiner ist die Gefahr von Versorgungslücken im Alter“*, erklärt **Melanie Weis**. Ihre Empfehlung: *„Eine flexible Altersvorsorge in Form einer fondsgebundenen Rentenversicherung mit Nachhaltigkeitsfokus beispielsweise kombiniert die Renditechancen eines Fondssparplans mit den*

Steuervorteilen einer Rentenversicherung. So werden die Erträge erst bei der Auszahlung im Rentenalter versteuert, wenn der Steuersatz in der Regel niedriger ist als während der aktiven Ansparzeit.”

¹ Repräsentative Befragung „Unterstützung in der Familie“ des Meinungsforschungsinstituts forsa im Auftrag von CosmosDirekt, dem Direktversicherer der Generali in Deutschland. Im November und Dezember 2022 wurden in Deutschland 2.506 Bürgerinnen und Bürger ab 18 Jahren befragt. Die Fehlertoleranz der ermittelten Ergebnisse liegt bei +/- 2,5 Prozentpunkten.

COSMOSDIREKT

CosmosDirekt ist Deutschlands führender Online-Versicherer und der Direktversicherer der Generali in Deutschland. Mit einfachen und flexiblen Online-Angeboten und kompetenter persönlicher Beratung rund um die Uhr setzt das Unternehmen neue Maßstäbe in der Versicherungsbranche. Zum Angebot zählen private Absicherung, Vorsorge und Geldanlage. Rund 1,7 Millionen Kunden vertrauen auf CosmosDirekt.

GENERALI IN DEUTSCHLAND

Die Generali ist eine der führenden Erstversicherungsgruppen im deutschen Markt mit Beitragseinnahmen von 14,9 Mrd. € und rund 10 Mio. Kunden. Als Teil der internationalen Generali Group ist die Generali in Deutschland mit den Marken Generali, CosmosDirekt und Dialog in den Segmenten Leben, Kranken und Schaden/Unfall tätig. Ziel der Generali ist es, für ihre Kunden ein lebenslanger Partner zu sein, der dank eines hervorragenden Vertriebsnetzes im Exklusiv- und Direktvertrieb sowie im Maklerkanal innovative, individuelle Lösungen und Dienstleistungen anbietet. Generali Deutschland gehört zu der im Jahr 2022 neu geschaffenen Business Unit „Deutschland, Österreich und Schweiz“ (DACH). Mit 19,4 Mrd. € Beitragseinnahmen und rund 13 Mio. Kunden ist die neue Business Unit der Generali Group eine der führenden Erstversicherungsgruppen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Die Sicherheit Ihrer persönlichen Daten ist uns sehr wichtig. Bitte teilen Sie uns mit, wenn Sie keine weiteren Informationen mehr von uns wünschen. Wir werden Ihre Daten dann aus unserem Verteiler löschen.